

あなたから買いたい！ と信頼される！

営業トーク術セミナー

～対話力アップで相手との関係性を深め売上アップ！～

「商品は良いのに売れない」とお悩みではありませんか？ 解決のカギは、強引な売り込みではなく信頼を築く『対話力』です。顧客の真のニーズを引き出し、「あなたから買いたい」と選ばれるための営業トーク術を実践的に学びましょう。

〈講師プロフィール〉

たなか あんな

田中 杏奈 氏

・エムシー・プレゼンラボ代表
・イベントMC
・トークスキルアップコーチ



大学時代よりイベント業界での仕事をはじめ、卒業後、そのままプロのイベントMCの道へ。官公庁関係から一般向けまで幅広い司会経歴をもち、式典、企業イベント、記者発表会、トークショー、セミナー、講演会、展示会などを多数経験。現在はこれまでの経験を活かし、トークスキルアップコーチも兼務。日本プロフェッショナル講師協会認定講師を取得し、企業研修や団体向けの講座、個人向けレッスンを開催。一人でも多くの方に『話す』を『チャンス』に変えていただきたいという想いで全国へ活動中。

◆会場 イヤタカ

(秋田市中通6丁目1-13)

◆受講料 会員：1,000円/非会員：2,000円

【申込方法】

下記申込書に記入の上、

FAXで9月1日までに申し込んでください。(定員50名)

受講料は予め下記の口座にお振込ください。

後日「参加証」をFAX致しますので、「参加証」を当日ご持参ください。

(現金持参する場合は、申込書にチェック願います)

【振込口座】秋田銀行土崎支店(普)8753 または

北都銀行土崎支店(普)580185、秋田信金土崎支店(普)208070

ー主な講座内容ー

- ・営業に対する考え方
- ・信頼度アップにつながるコミュニケーション法
- ・相手の真のニーズを探るための質問力
- ・相手を惹きつけるトークテクニック
- ・質疑応答

※本セミナーではワークも行います
※筆記用具をご持参ください

〈主催〉公益社団法人 秋田北法人会

秋田市土崎港西5-3-1 秋田市北部市民サービスセンター3F

TEL 018-845-8078 FAX 018-845-8025

9/11(金)開催 『営業トーク術セミナー』 受講申込書

(公社)秋田北法人会 行 ⇒ FAX:018-845-8025

(申込日: 2026 年 月 日)

住所	〒		
会社名	□会員 □非会員 □参加費持参 (TEL FAX)		
参加者名			